

INFORMACIÓN COMPLEMENTARIA ADICIONAL A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEMESTRALES A 30 JUNIO DE 2013

De conformidad con lo previsto en el artículo segundo, apartado 1, letra a, de la Circular 9/2010 del Mercado Alternativo Bursátil (en adelante, Mercado), se acompaña el Informe financiero semestral de EURONA WIRELESS TELECOM, S.A. (en adelante, EURONA o la Compañía) relativo a los primeros seis meses del presente ejercicio 2013.

A continuación se indica el índice que compone la información complementaria adicional a la publicada en 30 de septiembre de 2013

INDICE

1. Cuenta de pérdidas y ganancias del primer semestre de 2013.
2. Balance de situación a 30 de junio de 2013.
3. Hechos relevantes al cierre de los presentes estados financieros.
4. Seguimiento del Plan de negocio presentado por la compañía.

En Barcelona, a 30 de septiembre de 2013.



Jaume Sanpera Izoard
Consejero Delegado de Eurona

1. Cuenta de pérdidas y ganancias del primer semestre de 2013

Cuenta de Resultados	jun-13	jun-12
Operaciones continuadas:		
Importe neto de la cifra de negocios	4.912.136	2.850.380
Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación	79.963	-
Aprovisionamientos	(2.158.229)	(1.014.405)
Otros ingresos de explotación	1.704	2.180
Gastos de personal	(1.015.265)	(789.975)
Otros gastos de explotación:	(1.312.135)	(875.034)
<i>Servicios exteriores</i>	(1.268.058)	809.182
<i>Tributos</i>	(44.077)	65.852
		-
EBITDA	508.174	173.146
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales	(200.000)	-
Amortización del inmovilizado	(1.004.835)	(650.048)
Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado	(76.900)	-
Resultado financiero	(108.130)	70.115
EBIT	(881.691)	(406.787)

Durante el primer semestre, la Compañía ha registrado un importante incremento en su cifra de negocio comparado con el mismo período del año anterior producto del incremento en el número de clientes a los que la compañía presta servicio, a fecha 30 de junio de 2013 la compañía prestaba servicio a más de 25.000 clientes frente a los cerca de 13.000 clientes a junio de 2012.

El incremento significativo en el importe de aprovisionamientos responde por tanto a este crecimiento intenso llevado a cabo por Euroná.

El gasto de personal también responde a dicho efecto así como a la adecuación en las necesidades de personal para llevar a cabo el plan de crecimiento presentado por la compañía.

A lo largo del primer semestre de 2013 la compañía recoge una amortización de 1.004 miles de euros vs los 650 miles de euros recogidos en el mismo período de 2012 como consecuencia de la inversión realizada hasta la fecha para dar servicio a dichos clientes, de esta forma la compañía tiene una capacidad instalada en red que le permitiría seguir creciendo sin invertir en las áreas cubiertas en los próximos dos años.

Asimismo la compañía en base a un criterio de prudencia ha decidido provisionar un importe de 200.000 euros para de esta manera presentar unos estados financieros más conservadores.

El resultado financiero a 30 de junio de 2013 arroja unas cifras significativamente inferiores respecto al año anterior como consecuencia de la práctica establecida por ley para el diferimiento en el pago de los intereses contraídos en el año 2012 (MITYC - PLAN AVANZA2) por un importe de 149.000 euros así como la obtención de nueva financiación a largo plazo.

La Compañía sigue manteniendo una estricta política de control y reducción de costes, entre los que cabe destacar: Compras, logística y transporte..

Seguimos trabajando en áreas de mejora como son:

- Optimización de las inversiones en red, mediante desarrollos de software gestión de redes y stock de equipos backup.
- Continúa revisión de los contratos de servicios exteriores.
- Eficiencia y ahorros procedentes de las economías de escala en comunicaciones.
- Política de adquisiciones basadas en la obtención de sinergias tecnológicas y de negocio.

El EBITDA de la compañía arroja un resultado acorde a las políticas de crecimiento y control llevadas a cabo por la sociedad representando una cifra de 508 miles de euros frente a los 176.000 euros en junio de 2012.

2. Balance de situación al 30 de junio de 2013

ACTIVO	30/06/2013 (no auditado)	31/12/2012	PATRIMONIO NETO Y PASIVO	30/06/2013 (no auditado)	31/12/2012
ACTIVO NO CORRIENTE:			PATRIMONIO NETO:		
Inmovilizado intangible	2.445.381	2.494.139	FONDOS PROPIOS-		
Inmovilizado material	8.396.098	6.304.015	Capital	14.677.093	14.677.093
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	4.378.343	2.700.293	Prima de emisión	2.394.950	2.394.950
Inversiones financieras a largo plazo	3.167.364	2.820.342	Reservas	62.344	89.844
Total activo no corriente	18.387.186	14.318.789	Resultados negativos de ejercicios anteriores	(6.518.172)	(5.947.739)
			Resultado del ejercicio (pérdida)	(881.691)	(570.433)
			Total patrimonio neto	9.734.524	10.643.715
ACTIVO CORRIENTE:			PASIVO NO CORRIENTE:		
Existencias	198.103	118.140	Deudas a largo plazo-	7.108.999	5.637.491
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar-	1.009.521	1.529.481	Deudas con entidades de crédito	7.108.999	5.637.491
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	864.384	1.158.160	Deudas con accionistas y empresas del grupo a largo plazo	1.412	1.412
Otros deudores	145.137	371.321	Total pasivo no corriente	7.110.411	5.638.903
Inversiones en empresas del grupo y partes vinculadas a corto plazo-	17.637	-	PASIVO CORRIENTE:		
Créditos a empresas	17.637	-	Deudas a corto plazo-	1.088.603	1.815.634
Inversiones financieras a corto plazo	394.591	333.612	Deudas con entidades de crédito	848.318	1.575.347
Periodificaciones a corto plazo	251.785	48.740	Otros pasivos financieros	240.285	240.287
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	565.519	3.457.029	Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar-	2.890.804	1.707.539
Proveedores y acreedores comerciales			Proveedores y acreedores comerciales	2.821.905	1.567.810
Otros acreedores			Otros acreedores	68.899	139.729
Total activo corriente	2.437.156	5.487.002	Total pasivo corriente	3.979.407	3.523.173
TOTAL ACTIVO	20.824.342	19.805.791	TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	20.824.342	19.805.791

Las principales variaciones del balance son producto de:

- El incremento del negocio de la compañía se refleja también en un incremento lógico de la partida del inmovilizado material, por las inversiones en ampliaciones de red y nuevos despliegues que le permitirá seguir creciendo sin invertir en las áreas cubiertas en los próximos dos años así como en las inversiones realizadas por la sociedad en sus filiales.
- Disminución en el saldo de clientes como consecuencia de la dotación de una provisión por importe de 200 miles de euros en aras a reflejar una política conservadora en sus estados financieros.
- Disminución de la partida de efectivo como consecuencia del incremento de su activo fijo.
- Aumento de la deuda a largo plazo para llevar a cabo las inversiones realizadas por la compañía pese a la coyuntura económica actual.
- Aumento de la partida de acreedores comerciales como consecuencia del crecimiento llevado a cabo por la compañía.

3. Hechos relevantes al cierre de los presentes estados financieros.

Como hecho relevante más destacado durante el primer semestre del año 2013 Eureka Wireless Telecom ha comunicado al mercado su intención de llevar a cabo un plan de crecimiento.

Con fecha 17 de junio de 2013 la Compañía publicó un Hecho Relevante que recogía la nueva propuesta de negocio dirigida a inversores con el título "Company's Proposal presentation to Investors, June 2013".

Con fecha 18 de junio de 2013 la Compañía publicó como Hecho Relevante los acuerdos adoptados en la Junta General de Accionistas celebrada el día 14 de junio de 2013.

Con fecha 25 de junio de 2013, la Compañía publicó un nuevo Hecho Relevante denominado "Plan de crecimiento", que sintetizaba las líneas de negocio contenidas en la propuesta de negocio dirigida a inversores, objeto del Hecho Relevante publicado en fecha 17 de junio de 2013.

Con fecha 9 de julio de 2013, la Compañía publicó un Hecho Relevante denominado "Aclaración HR 17 - 25 Junio".

4. Seguimiento del plan de negocio

A 30 de junio de 2013 la compañía arroja unos ingresos en línea con los proyectados en su plan de negocio que recogía una cifra para diciembre de 2013 de 10.900 miles de euros habiendo obtenido en junio una cifra cercana al 50% de los importes proyectados.

El resto de elementos que se contemplaban en dicho plan de negocio para diciembre de 2013, en especial el negocio WIFI están sujetos a la consecución de los hitos señalados en el HR de fecha 09 de julio de 2013 y por tanto el cierre de la operación de adquisición y a la operación de ampliación de capital señalada en el mismo Hecho Relevante.

La compañía prevé que los hitos necesarios para la consecución del mismo se materialicen durante el segundo semestre de 2013 con lo que no prevé diferencias significativas al respecto del plan de negocio presentado

El crecimiento exponencial de la facturación como consecuencia de la propia naturaleza del negocio, dónde el crecimiento en el número de clientes realizado en anteriores meses es plenamente recogido por los meses sucesivos al incorporar el total facturación por los servicios a diferencia de lo acontecido en el mes en que se produce el alta, permite prever la consecución de los objetivos marcados por la compañía.

El EBITDA obtenido a 30 de junio de 2013, 508 miles de euros, así como el plan de optimización de las inversiones en red, la revisión de los contratos de servicios, la eficiencia y ahorros procedentes de las economías de escala se verá materializado durante el segundo semestre del año.

El resto de elementos que se contempla en el plan de negocio presentado por la compañía avanzan adecuadamente para la obtención de los hitos que en él se contemplan y que se materializarán durante el segundo semestre de 2013.